

Senior Strategic Sales Manager (m/w/d)

Über collectAI:

Wir sind collectAI, ein junges, international agierendes und stark wachsendes Start-up der Otto Group. Als Teil der FinTech-Branche verstehen wir uns als Technologieanbieter. Hierbei fokussieren wir uns auf die Digitalisierung des Forderungsmanagements von B2B-Kunden, von der Rechnungsstellung bis hin zu Inkasso-Prozessen. Wir unterstützen unsere Kunden durch die Aussteuerung digitaler Kommunikationskanäle und Zahlungslösungen mittels künstlicher Intelligenz, für eine nutzerfreundliche Bezahlung von offenen Rechnungen. Unser Kundenportfolio setzt sich aus diversen Branchen zusammen, u.a. E-Commerce, Banking, Energieversorgern und andere FinTechs.

Über den Job:

Wir suchen einen Senior Strategic Sales Manager (m/w/d), der eine wesentliche Rolle bei der Generierung neuer Geschäftschancen durch den Vertrieb einer innovativen Software-Lösung einnimmt.

Zu den Aufgaben gehören:

- Du bist Hunter und nicht Farmer - dein oberstes Ziel ist die Gewinnung von Neukunden in unseren Zielbranchen.
- Dazu identifizierst und baust du neue Vertriebskanäle auf und entwickelst bestehende weiter, Aufbau und Pflege einer kontinuierlichen Vertriebspipeline gehören dazu und sind nachhaltig.
- Der Transfer strategischer Targets in durchführbare Initiativen fällt dir leicht.
- Potentielle Kunden werden von dir identifiziert und qualifiziert (Kundenanalyse), deine Ansprachen haben Charme und Substanz – den Vertriebskanal wählst du in Eigenregie.
- Du verantwortest die Erstellung von Vertriebsunterlagen für Events und Onsite-Präsentationen, sowie die Angebots- und Vertragsgestaltung

Das bringst Du mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium und mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, Business Development oder der Kundenentwicklung, abgeschlossenes Studium einer relevanten Fachrichtung
- Von Vorteil sind Erfahrungen in der Vertriebsentwicklung auf verschiedenen Führungsebenen hinweg.
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch.
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten levelübergreifend
- Unabhängigkeit, Flexibilität und unternehmerischer Elan

Was wir bieten:

- Eigenverantwortliches Arbeiten und Gestaltungsfreiheit bei der Realisierung eigener Ideen
- Marktgerechte Bezahlung und ein attraktives Bonus Paket
- Ein internationales Team aus erfahrenen Technologie- und Businessexperten

- Zielorientierte Unternehmensmentalität mit agilen, selbst-organisierten Teams
- Als Fintech der Otto-Gruppe diverse Unternehmensvorteile (z.B. HVV-Jobticket)

Bitte bewirb dich über unsere Website collect.ai oder direkt auf hr@collect.ai, dein Ansprechpartner ist Max Bense. Lass uns in den Austausch gehen!